



ALTERNANT(E) COMMERCIAL(E)

SUR 12 MOIS A COMPTER DE SEPTEMBRE 2024

POSTE BASÉ À MAUGUIO (34130)

Vous voulez changer les choses en vous engageant dans un projet d'économie circulaire au sein d'une petite équipe dynamique et conviviale ?

Cette opportunité est faite pour vous !

MICROTERRA recrute **un(e) ALTERNANT(E) COMMERCIAL(E)** pour intégrer son équipe. La mission inclut la prospection, le suivi et l'accompagnement des partenaires afin de développer l'activité de MICROTERRA dans les régions Occitanie, Auvergne Rhône Alpes et PACA.

Contexte :

MICROTERRA a développé une filière innovante de compostage à la ferme pour gérer les déchets verts des collectivités et valoriser les matières organiques en circuit court. Cette filière fournit une matière organique de qualité aux agriculteurs, y compris ceux pratiquant l'agriculture biologique et biodynamique, grâce à des études personnalisées, un accompagnement durable et des formations sur-mesure.

MICROTERRA valorise également les biodéchets agro-industriels et de restauration, et aide les collectivités et entreprises à mettre en place des plateformes ou des solutions de compostage à leur échelle et à obtenir des agréments sanitaires. L'objectif est de créer des projets de territoire autour des matières organiques, s'inscrivant dans la bioéconomie et bénéficiant à tous les types d'agricultures et en répondant aux enjeux environnementaux et de changement climatique.

Aujourd'hui, MICROTERRA recherche un(e) commercial(e) en alternance pour aider l'entreprise dans son développement.

Missions :

– **Prospection BtoB**

- * Recherche de nouveaux clients (Syndicats, collectivités, entreprises agro-industrielles)
- * Prospection téléphonique

– **Développement commercial BtoB :**

- * Organisation de RDV clients avec le directeur commercial de MICROTERRA
- * Rédaction des propositions de service
- * Commercialisation de nouvelles offres de service

– **Marketing opérationnel**

- * Tenue d'un stand sur des salons, des foires, opérations promotionnelles sur le terrain.
- * Participation aux actions de communication.

– **Gestion relations clients**

* Suivi des clients

* Actions de fidélisation des clients

– **Soutien aux autres missions de l'entreprise**

Profil recherché

Formation et expérience :

– **En formation d'une école de Commerce, Institut d'Administration des Entreprises, Ingénieur**, en bac +4 ou bac+5, ayant déjà effectué des stages ou eu des expériences professionnelles dans le secteur de l'agroalimentaire / agriculture / environnement / innovation / collectivités territoriales.

– A l'aise dans le relationnel et doté(e) de solides aptitudes commerciales, d'un bon sens de la négociation, ainsi que d'une écoute attentive.

– Connaissance et expérience des techniques de vente et de prospection.

Compétences et savoir-faire :

– Bonne maîtrise de la gestion de projets (projets variés et innovants)

– Maîtrise de la langue française (écrit, oral), très bonne maîtrise du rédactionnel, des principaux outils bureautiques.

– Compétences en communication et en négociation.

– Capacité à travailler en équipe et à collaborer.

– Compétence organisationnelle et rigueur.

– Connaissance des techniques de vente et de prospection.

Qualités et savoir-être :

– Motivé(e), dynamique et proactif(ve).

– Être à l'aise à l'oral, être à l'aise pour téléphoner, prospecter, organiser un planning et animer une réunion, établir les comptes rendus de réunions/entretiens

– Autonome, polyvalent(e), rigoureux(se) et doté(e) de fortes capacités d'analyse et de synthèse, vous avez un excellent sens du travail en équipe et une très bonne capacité d'adaptation.

– Savoir s'adapter aux différents publics rencontrés (collectivités, privés, agricoles).

– Sensible aux problématiques environnementales, aux enjeux du changement climatique.

Conditions :

- Durée : 12 mois
- Lieu : Manguio (34130)
- Début : Septembre 2024
- Permis B, véhiculé(e). Déplacements sur le terrain (avec défraiement)

Si vous êtes motivé(e) par l'idée de faire une réelle différence dans le domaine de l'agriculture durable et que vous souhaitez rejoindre une équipe passionnée, envoyez votre CV et lettre de motivation à l'adresse nicola.rapetti@gmail.com dans les meilleurs délais et au plus tard le 31/08/2024. Pour plus d'informations, adressez votre demande via la page contact du site internet (<https://micro-terra.com/contact-microterra/>).